

„ECHTE Klassiker
haben Bestand.“



BANK einfach!



„ECHTE Klassiker haben Bestand. ICH auch!“

„ Die Marke JANZ steht für etwas und auch gegen etwas. Ich habe mich gegen die Durchschnittlichkeit entschieden! Welche Ausrede haben Sie nicht erfolgreich zu sein?“

Seit über 29 Jahren bin ich leidenschaftlicher Banker und einer der besten Vermögensberater Deutschlands. Ein Beruf aus Berufung!

Der Kontakt zu Menschen, sich auf Augenhöhe zu begegnen, voneinander lernen zu wollen und sich gegenseitig zu unterstützen ist, was mich Morgens aus dem Bett springen lässt.

Ehrlichkeit, Gradlinigkeit, Zuverlässigkeit und Verbindlichkeit in jeder Lebensphase und bei allen Höhen und Tiefen, bilden das starke Fundament meiner Partnerschaft.

Das Ergebnis: Großes Vertrauen, Weiterempfehlungen, Freundschaft über die Jahre bei gleichzeitiger Anerkennung der gemeinsamen Erfolge.

Den Unterschied mach ICH!



Gehen Sie noch zu Ihrer BANK –Gehen Sie auch Morgen noch hin?

Der Abschied aus der Bankenfamilie nach 27 Jahren ist mir nicht leicht gefallen. Für mich war es der richtige Schritt.

Authentisch sein, seine Persönlichkeit und seinen Charakter in die Kundenbeziehung einzubringen, einfach ein Banker zum Anfassen sein, mit all seinen Stärken und Schwächen und aus persönlicher Überzeugung Anlagelösungen zu verkaufen die zum Kunden passen, ist in der Bank nicht mehr gewollt.

„Die Spielregeln haben sich geändert. Das Herzblut der Banken ist verloren gegangen!“

Das Beratungsgespräch wird, trotz aller Lippenbekenntnisse aus der Bankenlandschaft, weiterhin als Marktplatz für den gezielten Abverkauf bestimmter Produkte gesehen – Sie lieber Kunde haben das Theaterstück längst durchschaut. Sie sind aufgeklärter und wechselbereiter und wollen ernst genommen werden. Dieses Entwicklung ist nicht aufzuhalten und zeigt, wie deutlich die Spielregeln sich verändert haben.

Es braucht eine Rückbesinnung auf alte Tugenden - Sie der Kunde muss wieder in den Mittelpunkt rücken!

Meine wichtigen Loyalitätstreiber sind ...

- KundenService,
- Freundlichkeit,
- Zuverlässigkeit
- und vor allem Empathie.

So einfach kann BANK sein!



"Sei EHRlich und AUTHENTISCH ansonsten ziehst Du Leute an, die Du nicht willst!"

Wir leben in einer komplexen Welt bei der die Politik momentan gefühlt weit weg von der Realität agiert. Zusätzlich erleben wir eine große Verunsicherung in der Bevölkerung durch fehlende Werte und Sozialverantwortung, unter anderem von Unternehmen.

Wir können nicht auf kurze und auf lange Sicht anders fahren und agieren, nur weil es opportun ist!

Man wird das Gefühl nicht los nur noch von Egoisten umgeben zu sein. Daraus ist ein starkes Bedürfnis nach Sicherheit entstanden, d.h., die Suche nach Kontinuität, Verbindlichkeit, Zuverlässigkeit und zu wissen, dass man einfach in guten Händen ist.

Früher war alles selbstverständlich und heute ...

Anonymität und kein Gefühl der Zuständigkeit. Diese Aufgabe und die dazugehörige Verantwortung nehme ich an.

Damit ich das kann, brauch ich zunächst eins: **Ihr Vertrauen.** Und das fällt nicht so einfach vom Himmel, sondern entsteht – wie in jeder guten Partnerschaft – Schritt für Schritt.



Ehrlich & Authentisch!



Janz Vermögensplan - NACHHALTIG!

"Wir werden nie in der Zukunft ankommen, wenn unsere Geldanlagen von GESTERN sind!"

Ja, man muss sich um sein Vermögen kümmern, sonst ist es weg!

Das Ziel - Ihr Vermögen einfach und pflegeleicht speichern .. Deswegen nur das tun, was man anfassen und verstehen kann.

Trotzdem braucht unser Geld eine neue Richtung. Es gehört an die Stellen, wo es in der Welt benötigt wird, um ökologisch und ökonomisch, ethnisch und sozial investiert zu werden. Einfach dort wo es GUTES bewirkt. Wir Menschen haben einen zivilgesellschaftlichen Auftrag!

Im gleichen Zuge tun wir uns selbst und auch unserer Zukunft etwas GUTES. Wir lernen aktiv dazu und sind bei der eigenen Entwicklung hautnah dabei!

Dennoch müssen wir alles im SELBSTVERSUCH herausfinden! Genieße einfach den Moment und nehme was kommt ...

Gehen wir diesen WEG ab sofort gemeinsam!

"Im Leben geht es immer nach dem persönlichen Geschmack!"

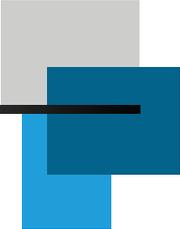
Disziplin, vernünftige Entscheidungen treffen und Kontinuität sind wichtige Bestandteile, die auf lange Sicht ein gutes Ergebnis bringen. Zwischenzeitlich wird man auch mal verlieren müssen, da wir nicht in die Zukunft sehen können.

Als Ihr Berater bin ich darum Teil eines belastbaren Netzwerkes, damit ich Sie jederzeit optimal beraten kann.

Meine Mannschaft stelle ich Ihnen gerne vor! Auch das ist Teil meiner transparenten und offenen Arbeitsweise.

"Der Tisch ist gedeckt. Alles ist da. Es fehlt einfach an nichts!"

Klassiker leben einfach länger!





KONTAKT

Gunnar Janz

Distelweg 6 | 21244 Buchholz i.d. Nordheide

Telefon: + 49 4181 2326 022

Telefax: + 49 4181 2326 023

Mobil: + 49 162 280 2532

Email: info@lieblingsbanker.de

Internet: www.lieblingsbanker.de